



Conoce el Mundo de para trabajar como: **Gestor/a Comercial**



Oportunidades que
cambian vidas
Plan de Empleo de Cruz Roja

CRE-e
SERVICIO MULTICANAL
DE ORIENTACIÓN
PARA EL EMPLEO

El puesto de **Gestor/a Comercial**, como el resto de ocupaciones que te mostramos en “Conoce el Mundo de”, es una profesión con alta demanda en el mercado laboral.

Objetivo:

Responsable de realizar la gestión comercial de un número de farmacias asignadas en un ámbito geográfico, potenciando, la relación comercial con las mismas ayudándolas en todo lo que necesiten para su actividad.

Funciones y tareas:

- ✔ Gestionar la cartera de clientes, ampliando el volumen de negocio a través del mantenimiento y atención personalizada de la cartera, captando nuevos clientes; consolidando y fidelizando a estos nuevos clientes.
- ✔ Análisis de las ventas del territorio (producto y competencia) y establecimiento de la estrategia de negocio.
- ✔ Recopilación de la información relacionada con el entorno (productos, mensajes), utilizándola para identificar las potenciales oportunidades y riesgos.
- ✔ Dar servicio al cliente, creando y manteniendo relación directa con él (formación continuada, anticipación en la detección de necesidades,...)
- ✔ Resolución de incidencias dentro del desarrollo del proceso de venta.
- ✔ Elaboración de propuestas, ofertas, presupuestos y pedidos siguiendo los criterios de Dirección Comercial.
- ✔ Labores administrativas propias del mantenimiento de la cartera.

Competencias:

- ✔ Orientación a la tecnología.
- ✔ Análisis y resolución de problemas.
- ✔ Calidad en el trabajo.
- ✔ Flexibilidad.
- ✔ Iniciativa y toma de decisiones.
- ✔ Interés por aprender.
- ✔ Orientación a la clientela.
- ✔ Orientación al logro.
- ✔ Tolerancia a la frustración.

Formación:

Estudios mínimos:

- ✔ Licenciatura/Grado en Farmacia.
- ✔ Valorable Formación de Postgrado en Marketing y Ventas.
- ✔ Valorable experiencia profesional relacionada con la atención al cliente.

Se requiere: Carnet de conducir.

¿Dónde puedo formarme?

En ESO



Tengo **entre 15 y 17 años**, puedo acceder a Formación Profesional Básica.

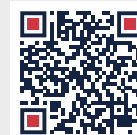


Si no he titulado en ESO pero...



Tengo **al menos 17 años**, puedo acceder a Formación Profesional grado medio con prueba de acceso.

Si soy **mayor de 18 años** y me interesa titular a través de Educación de Personas Adultas.



¿Cómo es su mercado de trabajo?

- ✔ **Jornada:** parcial o completa.
- ✔ **Retribución:** información no disponible.
- ✔ **Flexibilidad, clima laboral:** sí.
- ✔ **Plan de carrera y/o formación interna:** sí.



Echa un vistazo a una oferta tipo



Lee el QR o haz click para acceder a la información

¿En qué consiste?

¿Qué necesito?



Conoce el Mundo de para trabajar como: **Gestor/a Comercial**



Oportunidades que
cambian vidas
Plan de Empleo de Cruz Roja

CRE-e
SERVICIO MULTICANAL
DE ORIENTACIÓN
PARA EL EMPLEO

Si estás buscando trabajo como **Gestor/a Comercial**, sigue estos pasos para ayudarte a encontrar oportunidades de empleo.

Lee el QR o haz click

Aquí te dejamos un **directorio organizado** por recursos



1. Actualiza tu currículum:

Asegúrate de que has puesto al día tu currículum y sea relevante para el trabajo de gestor/a comercial. Destaca tus habilidades de comunicación y ventas, así como cualquier experiencia previa en ventas o atención al cliente. Incluye el carné de conducir si lo tienes.

2. Busca oportunidades de empleo:

Busca en sitios web de empleo como LinkedIn, Indeed y Monster, para encontrar oportunidades de trabajo. También puedes buscar en sitios web de empresas que estén contratando gestores comerciales.

Lee el QR o haz click

Mira en el **vídeo** cómo puedes aplicar por ofertas que no se publican



3. Aplica a las ofertas de trabajo:

Aplica a todas las ofertas de trabajo que te interesen y asegúrate de personalizar tu carta de presentación para cada una de ellas. Destaca tus habilidades y experiencia relacionadas con el trabajo de gestores comerciales.

4. Sé una persona proactiva:

No te limites a esperar a que surja una oportunidad de trabajo. Si hay una empresa o tienda en la que te gustaría trabajar, envía tu currículum y carta de presentación a la empresa o llama para preguntar sobre oportunidades de empleo.

Lee el QR o haz click

Mantén **activa tu búsqueda** de empleo y cuida tu red de contactos



5. Prepara tu entrevista:

Prepara tu entrevista investigando la empresa y el puesto para el que postulaste. Practica preguntas comunes de entrevistas de trabajo y prepárate para hablar sobre tus habilidades y experiencia.

6. Sé persistente:

No te desanimes si no encuentras trabajo de inmediato. Continúa buscando y aplicando a oportunidades de empleo relevantes. Asegúrate de seguir en contacto con cualquier persona que te haya entrevistado o que pueda ayudarte a encontrar trabajo.

Lee el QR o haz click

Puedes **hacer tu CV** a través de:
Mi CV en 3 Pasos



Lee el QR o haz click

Ajusta bien tu propuesta al aprender a **investigar las ofertas de empleo** en este **vídeo**



Lee el QR o haz click

Descubre consejos sobre el proceso de selección con nuestros: **Tips de Orientación para el Empleo**

